

**Vážený pan
Tomáš Dočekal
OpenOne a. s.
Jankovcova 1566/2b
170 00 Praha 7**

Vážení,

rád bych zhodnotil spolupráci se společností OpenOne při zvyšování efektivity kontaktního centra.

Společnost Home Credit má vybudováno vlastní kontaktní centrum, které řeší dotazy a požadavky zákazníků telefonickou i netelefonickou formou. V poslední době došlo k prudkému nárůstu nových procesů, které jsou po kontaktním centru společnosti požadovány. V těchto podmínkách je náročné dosáhnout udržitelné efektivity kontaktního centra a současně doručit požadovanou kvalitu obsluhy zákazníka (odvolatelnost a service level).

Abychom získali nezávislý pohled na efektivitu kontaktního centra zvenčí naší společnosti a současně měli možnost využít zkušeností a know-how z jiných kontaktních center, osloвили jsem společnost OpenOne. Její konzultanti provedli hloubkovou analýzu nastavení a řízení našeho kontaktního centra. V průběhu projektu došlo k detailnímu poznání fungování oddělení, zákaznických procesů, obslužných IT systémů a precizní analýze desítek souborů zachycujících výkonové ukazatele oddělení. Procesní a systémové poznatky byly konfrontovány s desítkami cíleně vybíranými hovory ze záznamového zařízení.

Výsledkem spolupráce je soupis 90 konkrétních opatření v následujících oblastech:

- Plánování kapacit, směn, predikce počtu interakcí, řízení provozu
- Úprava konkrétních zákaznických procesů
- Eliminace interakcí se zákazníkem (opakována, přepojovaná, zbytečná volání)
- Efektivita operátorů
- Lidské zdroje (motivační systém, rozvoj operátorů, potřeba nových zdrojů, role zaměstnanců, specializace/univerzálnost)
- IT systémy
- Reporting

Jednotlivá opatření jsou společnosti OpenOne prioritizována a je kvantifikován jejich přínos pro zvýšení efektivity.

Společnost OpenOne nám v analýze efektivity našeho kontaktního centra nabídla nezávislý pohled, systematický a komplexní přístup a dlouholetou zkušenosť v oblasti oddělení péče o zákazníka. 90 doporučení odstartovalo řadu změn, které jsme začali bezprostředně po ukončení projektu implementovat do praxe a které začínají přinášet úspory, resp. zvýšenou efektivitu.

Spolupráci se společností OpenOne bych hodnotil jako: konkrétní, rychlou, systematickou, komplexní, cílově orientovanou, odbornou a profesionální.

S pozdravem



Miroslav Zborovský
ředitel odboru klientského centra